

Wir sind eine mittelständisch strukturierte, unternehmergeführte Logistik-Gruppe mit Schwerpunkten in den Bereichen Logistik, Distribution und Transport mit Sitz in der Metropolregion Rhein-Neckar. Mit rund 1.850 Mitarbeitern/innen wollen wir im In- und Ausland weiter wachsen.

Zur Verstärkung des Geschäftsbereichs Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine qualifizierte Persönlichkeit für den Vertriebsaußendienst.

## Mitarbeiter Vertrieb Logistik und Spedition (m/w)

Idealerweise konnten Sie schon mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb sammeln und haben sehr gute Kenntnisse im Bereich der Logistik.

### Anforderungsprofil:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine fundierte kaufmännische Ausbildung in den Bereichen Spedition oder Logistik
- Mindestens dreijährige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst eines Logistikdienstleistungsunternehmens
- Netzwerk und Marktkenntnisse (regionale Kenntnisse des Speditionsmarktes sind von Vorteil)
- Sie denken lösungs- und ergebnisorientiert, arbeiten gerne und schätzen ein selbstständiges und eigenverantwortliches Tun und Handeln
- Unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung zeichnen Sie aus
- Ein sicheres und souveränes Auftreten gefolgt von einem gutem Verhandlungsgeschick stellt für Sie kein Problem dar
- Umsetzungsstärke und Kreativität gehören ebenso zu Ihren Stärken wie eine hohe Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Sie beherrschen die MS Office-Produkte

### Aufgabenbereich:

- Steuerung und Koordination der Vertriebsaktivitäten unter Einbeziehung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Akquisition von Neugeschäften sowie Pflege und Ausbau langjähriger Kundenbeziehungen
- Aufgrund der engen Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung bilden Sie eine wichtige Schnittstelle innerhalb des Unternehmens und kommunizieren relevante Marktentwicklungen in das Unternehmen
- Sie verantworten Preis- und Angebotsgestaltungen, führen Vertragsverhandlungen und widmen sich Kalkulationen
- Ihnen obliegt ebenfalls die Weiterentwicklung der Vertriebsstrukturen sowie die Organisation und Durchführung von Vertriebsaktivitäten

Sie erwartet eine interessante und anspruchsvolle Position mit viel Gestaltungsfreiraum und leistungsgerechter Vergütung sowie ein Firmenwagen. Der Anspruch und die Komplexität dieser Herausforderung bilden die ideale Voraussetzung, um Ihre Erfahrungen auf hohem Niveau einzubringen und sich weiter zu entwickeln.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive des nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen zu, gerne auch per E-Mail. Absolute Vertraulichkeit in jeder Phase des Bewerbungsprozesses ist garantiert.

**pfenning Transport GmbH** | Frau Astrid Klein | Lilienthalstraße 8-10 | 68519 Viernheim

Tel: 06204/ 7003-171 | [astrid.klein@pfenning-logistics.com](mailto:astrid.klein@pfenning-logistics.com) | [www.pfenning-logistics.com](http://www.pfenning-logistics.com)